

Mardi 29 août 2017

Goldman Sachs Private Capital livre 35 M\$ au suisse Beqom

Par *Xavier Demarle* | 03/08/2017 | 12:18

Créée en 2008 par le créateur d'OutlookSoft (une start-up revendue à SAP l'année précédente), Beqom trouve largement de quoi financer l'essor de ses logiciels, qui permettent aux entreprises d'aligner leurs plans de rémunération sur leurs objectifs stratégiques. Le suisse reçoit 35 M\$ de la part de Goldman Sachs Private Capital. Une manne financière qu'il emploiera avant tout à muscler sa force commerciale pour s'attaquer par exemple au Japon et à l'Australie. Il complètera également les fonctionnalités de sa suite logicielle. Beqom est aujourd'hui un groupe déjà bien internationalisé. Il est présent dans six pays européens et aux Etats-Unis et dispose d'une base mondialisée de clients (Deutsche Bank, Canon, Orange, Vodafone, Microsoft, Axa...). Le groupe doit beaucoup de son parcours à une start-up française qu'il a rachetée en 2011 et dont il distribuait les logiciels hors de l'Hexagone : Excentive. Cette dernière avait précédemment reçu le soutien de BNP Paribas Private Equity, Access2Net (fonds early stage spécialisés dans les éditeurs SaaS B-to-B) et IDF Capital. Elle deviendra la pierre angulaire du développement de Beqom, qui décidera, en 2014, de basculer intégralement vers un modèle en mode SaaS.

Goldman Sachs Private Capital : Nishi Somaiya, Christian Resch · **Conseils investisseur** : due diligence financière : EY ; **juridique** : Fried Frank (Dan Oates, Kimberly Samuels) · **Conseils société** : financier : APM (Pierre-Yves Dargaud) ; **juridique** : ID Est Avocats (Mehmet Toral, Michel Jaccard)

Capital Finance © 2017