

Acquisition

17 janvier 2013
455 mots - 14 conseil(s)
Par Baptiste Rubat du Mèrac

Article

Cereza Conseil se transporte chez un conseil MOA



Le conseil en management et gestion de projets pour le secteur du transport générant 14 M€ de revenus rejoint Talan qui le valorise entre 11 et 13 M€ selon nos informations.

Rapprochement complémentaire dans le secteur du conseil en management et assistance à maîtrise d'ouvrage (MOA). Le cabinet parisien **Cereza**



Conseil, spécialisé dans le secteur du **transport**, rejoint le **Groupe Talan**, à l'origine une **SSII** disposant également d'une activité de **conseil en management**. Une opération, accompagnée par **AP Management** côté cédant et par **Aertus Finance** côté acquéreur, réalisée pour une part minoritaire en échange de titres. "Le cash récompense le passé et les actions motivent pour l'avenir", souligne **Mehdi Houas** (photo ci-contre), président et l'un des trois associés de Talan, et qui fut par ailleurs ministre du commerce et du tourisme tunisien en 2011. Selon nos informations, la transaction, finalisée le 31 décembre, valoriserait la cible entre 11 et 13 M€.

30 % de croissance en 2011 et 2012



"Cereza est d'abord un cabinet de conseil qui possède une **filiale SSII, Synaptix**, alors que Talan fait le chemin inverse en développant son activité de conseil en management", explique **Pierre-Yves Dargaud** (photo ci-contre), président d'AP Management. Fondé en 2005 par **Dominique Masutti, Nicolas Samson, Jérôme Loud** et **Nicolas Thomas**, Cereza Conseil affiche **30 % de croissance** en 2011 comme en 2012, à plus de **14 M€ de chiffre d'affaires** en 2012, pour une **marge d'exploitation supérieure à 15 %**. Le cabinet d'environ **90 personnes** s'adresse quasiment exclusivement à des gros clients du **transport** et de la **logistique**, avec des références comme la **SNCF, Thalys** ou **Gefco**.

D'autres acquisitions prévues en 2013

Un secteur du transport sur lequel **Talan** n'était pratiquement pas positionné. Le groupe, également parisien, de plus de **500 personnes** dispose d'expertises dans la **finance**, les **télécoms**, l'**énergie** et les **transports / secteur public**. "Notre stratégie consiste à être fort dans quatre grands secteurs d'activité, afin d'être le plus étanche possible aux crises sectorielles. Quand l'un d'eux 'tousse', nous pouvons ainsi nous redéployer sur une autre", explique **Mehdi Houas**. L'acquéreur, dont les dirigeants et managers viennent de reprendre la part de **CM-CIC Capital Privé** entré en 2006, vise désormais **68 M€ de revenus en 2013**, contre **43 M€** en 2012 (58 M€ en incluant Cereza). "Talan envisage d'autres opérations dès 2013 afin de poursuivre sa croissance externe", assure **Jean-Christophe Romain**, associé fondateur d'Aertus Finance.

Tags : France , Île-de-France , Logiciel et services informatiques

Voir la fiche de : [CEREZA CONSEIL](#)
Voir la fiche de : [TALAN](#)

les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **CEREZA CONSEIL**

Acquéreur ou Investisseur **TALAN, Mehdi Houas**

Cédant **FONDATEUR(S), Dominique Masutti**

Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A **AERTUS FINANCE, Jean-Christophe Romain**

Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale **ISGE & ASSOCIES, François Illouz, Alexis Gramblat**

Acq. DD Financière **EXPONENS, Matthias Collot**

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A **AP MANAGEMENT (APM), Pierre-Yves Dargaud, Pascal Gougeon**

Cédant Avocat Corporate - Structuration Fiscale **FONTAINE MITRANI, Frédéric Fontaine, Guillaume Pouyet, Xavier Labasque**

Voir la fiche détaillée de l'opération